



“Experiencia de compra consorciada de recursos digitales”

**Bibl. Adrián Mendez
Coordinador Colecciones Digitales - SID**

Conceptos a tener en cuenta

“ La migración del libro impreso al formato electrónico, manteniendo las convenciones de impresión, ha sido el camino emprendido por muchas editoriales, reproduciendo en el ámbito digital los parámetros preexistentes. ”

Alonso Arévalo, J., & Cordon García, J. A. "El libro como sistema: hacia un nuevo concepto de libro".

La decisión institucional sobre qué libros se pondrán a disposición ha de ser una acción planificada basada en un conjunto claro de mecanismos de selección y compra que respondan tanto a los objetivos y metas institucionales como a los intereses de la comunidad de destinatarios.

“El nuevo analfabetismo no es no saber cosas, es no saber usar la información”
Jimmy Wales – Fundador de Wikipedia

“**Debemos cerrar las bibliotecas y comprar a todos los ciudadanos una suscripción a Amazon Kindle Unlimited**”

Tim Worstall - colaborador de revista Forbes



Tim Worstall
Contributor

FOLLOW

I write about business and technology.
Full bio

Comments expressed by Forbes Contributors are their own.



+ Follow Comments

FORBES 7/16/2014 1:02PM | 15,923 views

Close The Libraries And Buy Everyone An Amazon Kindle Unlimited Subscription

+ Comment Now + Follow Comments

Amazon has launched the mooted read all you can manage service and called it Kindle Unlimited. It costs, sadly for the US only at present, \$9.99 a month and gives unlimited access to some 600,000 titles. Various people have various ideas about all of this. My colleague Michael Humphrey points us to [David Byrne's worries](#) about such all you can eat artistic delivery systems. HuffPo rather sneeringly argued that Amazon wants you to pay \$120 a year for a library ticket. Which is true but also what sparks this little, not entirely and wholly serious, thought on public policy.

Let's just close down the lending libraries and buy every citizen an Amazon Kindle Unlimited subscription. I'll use the numbers from my native UK here simply because I have a better grasp of them. As a country we spend some £1 billion a year (currently around \$1.7 billion) on supporting the library system. There's some 60 million citizens meaning that we can, from that sum, afford to pay perhaps £20 (as with most numbers I use, there's a lot of rounding here, the numbers are not meant to be accurate, just informative as to magnitude and so on) for each subscription. That's a lot less than Amazon is currently demanding but I would bet a very large sum of money that an adequate bulk discount could be arranged for such a slug of customers.

There's several things leading me to this thought, over and above just trying to make a mischievous suggestion.



Definiciones para elegir proveedores de servicios

En Argentina hay varios proveedores de plataformas de libros digitales el que ofrecen colecciones cerradas o posibilidad de elegir títulos en base al concepto de “**pick and choose**”.

SOBRE EL PROVEEDOR

¿Cómo se elige el mejor contenido?

¿Cuál es el modelo de negocios más conveniente?

¿Qué características deber reunir un proveedor?

Puntos a tener en cuenta para evaluar una plataforma

SOBRE EL USO

¿Cómo es el acceso a la plataforma?

Oferta capacitaciones por parte del proveedor

Gestión de los usuarios

Aplicaciones para dispositivos móviles

Fuente: Leandro Rodríguez Ares
Fundación Barceló

Empresas evaluadas

eLibro

- Plataforma amigable y estable.
- Gestión masiva de usuarios.
- Ofrece registros en formato Marc21.
- Acuerdos comerciales con editoriales universitarias.

BiDi

- Biblioteca personalizada con diseño propio.
- Método de acceso por access token.
- Servicios adicionales dentro de la plataforma (club de lectura, carrusel de material, etc.)

EBSCO

- Colección que incluye unos 2.000 títulos en español.
- Propuesta de compra a perpetuidad.
- Integrados dentro EBSCO Discovery Service.

ODILO

- Más de 370.000 títulos de las editoriales más importantes del mundo.
- Permite un diseño de la plataforma.
- Cuadros de mando e información orientada a datos.

Adquisición a la empresa eLibro

- **Colección Cátedra:** en forma individual para la Universidad Nacional de Cuyo, con acceso hasta 8.000 usuarios. **Costo anual: U\$S 2.800**
- **Colección Pearson:** cincuenta (50) accesos simultáneos de forma consorciada de **323 títulos** que no son parte de la Colección Cátedra.

Universidad	Licencias	Monto facturado
UNCUYO	16	\$ 66.500
UNSJ	15	\$ 62.100
UNSL	10	\$ 41.140
UNdeC	5	\$ 20.700
UNVM	4	\$ 16.560

Adquisición a la empresa VIDATEC

- **Editorial Médica Panamericana:** en forma consorciada **50 accesos simultáneos** a 23 títulos y 100 accesos simultáneos a 1 título (Biología de Curtís)

Universidad	Monto facturado
UNCUYO	\$ 241.344
UNSJ	\$ 131.128
UNSL	\$ 107.780
UNPA	\$ 81.430
UNVM	\$ 65.564
UNLAR	\$ 65.564
UNLC	\$ 16.768

Propuesta a cuatro años



Trabajar en forma coordinada con las UUNN de la Región para adquisición de otras colecciones

2021

CiN RedIAB

Propuesta de creación del Grupo de Trabajo de Gestión de Colecciones de la Red Inteuniversitaria Argentina de Bibliotecas



Definir un “corpus básico” de bibliografía para las diferentes carreras de las UUNN



Implementar ALFIN en forma virtual para el uso correcto de recursos digitales

2025

**“Memoria selectiva para recordar lo bueno, prudencia
lógica para no arruinar el presente y optimismo
desafiante para encarar el futuro”
(La suma de los días – Isabel Allende)**



BIBLIOTECAS
.uncuyo.edu.ar



/BIBLIOTECAS.UNCUYO



/BIBLIOTECASUNCUYO



/SIDUNCUYO

52 REUNIÓN NACIONAL DE BIBLIOTECARIOS
Buenos Aires - Mar del Plata - Mendoza